

# 电器租着用 以后可以刷卡

重庆车展正在举行,除了抢眼球的靓车、美女外,那些播放的各种靓车试驾的超炫液晶显示屏,也吸引着大家的视线。在车展的现场记者看到,一般的展出商家至少都有一台液晶显示屏,而这些液晶显示屏并不全是车商们自己采购的,而是采用的租赁方式。

会上商用电器的租赁并不稀奇,但家用电器的租赁模式却悄然在我们身边兴起,并改变着我们的生活。跟商用租赁电器有所不同,家用电器的租赁更多的集中在高校、社区、写字楼、医院等,而它们的付费形式则是由每位使用者直接投币,不过,这种投币自助式租赁家电不久将会被更具便利性的刷卡式租赁家电取代,这将会让租赁家电成为更多的人接受并使用的一个新优势。

## 医院里面的自助微波炉很方便

“家里人带饭给病人在医院吃还是很方便,如果饭菜凉了,可以拿到医院公用微波炉那里去打热。”在某医院,陈先生的老婆刚刚给他生了一个儿子。每天,他的岳母都要从家里送饭到医院。“如果有时候产妇不想吃,或者隔一段时间吃一点,那么饭菜就会冷。”陈先生说,开始岳母就拿着菜回去热,来回跑。护士知晓后,才告知他们医院里有微波炉,能热饭菜的。

陈先生说,医院里面的微波炉是公用的,只要投入硬币,微波炉就自动启动,热饭3分钟是5毛钱,5分钟是1块钱。“投币后才启动,避免了平时电的浪费。”医院的护士说,这样做也是为了避免人为的增加使用时间及使用频率。



学生正在使用投币洗衣机

及使用频率。

## 刷卡式将取代投币式

“有时候想要找一块钱的硬币还真不一定好找。”大学城重庆师范学院大一新生杨洋说,他们学校里面的投币洗衣机很方便,只是有时候找硬币麻烦一点。在学校里面用自助洗衣机洗衣服,很便宜的。洗一大桶衣服约5.5升5块钱,自己洗了烘干只要1块钱。

重庆最早一批家电租赁行业的资深人士、“洗衣婆”自助连锁洗衣

有限公司负责人王定坤说,市场需求的变化正是租赁家电行业需要改变的时候。租赁家用电器行业马上将会有新的变革,刷卡式将取代投币式,租赁家用电器行业将全面进入刷卡时代。

“这些卡不只是用来消费使用电器,还是一种综合性卡,卡里的钱还可以用来网上购物。”王定坤说,租赁家用电器行业的刷卡时代将不会是单一的模式,而是经过市场调研以及反复论证后推出的具有综合性的消费模

式。消费者在充值时,便不会担心充在卡里的钱用不完,用不完的那部分还可以通过网上购物的形式消费掉。

“现在大家平常见得最多的是自助洗衣机,以后还会看到空调、电视、冰箱等刷卡消费的租赁家用电器。”王定坤说,像刷卡式的自助洗衣机即将会投放到社区,方便社区居民使用。

## 一个微波炉最多一个月回本

“家用电器租赁行业的未来无

可限量”,一家电租赁行业人士预测,在国外很多家用电器都是租赁的,不需要购买,减少了初次投入的费用,另外,还不占用地方,不需要考虑清洁以及维修。在国内,这种消费方式也将会慢慢地成为一种新的选择。

我们算了一笔账,一个普通的投币微波炉成本约300元。按照普通通每天都使用的频率,大概是20次以上,基本上都是投1元钱,最多一个月就收回成本。一个微波炉一般使用6年。(每天收入20元-电费及损耗5元)×30天×12月×6年=32400元。

投币的洗衣机也是这样。王定坤给我们算了一笔账,设定某学校有学生10000人,平均每人每周洗衣1次,每次收费5元,则每月收入20万元,每年(按10个月算)收益达200万,而每年运营支出约为总营业额50%(租金、承包费、水电费、人工费、杂费等合计),那么每年净利润约100万元。现在由投币使用升级为刷卡消费后,若学生毕业时卡里面的钱没有用完,还可以进入特设的网上商城换购商品!同时,学生毕业进入社会后,依然可以在联盟洗衣店洗衣消费——这样,学生也就被培育成了终身客户,经营者获利更持续!所以,业内人士戏言“只要经营服务好,这就是个只有开始而永无结束的生意!”

关于家用电器租赁市场的前景,欢迎感兴趣的商家和读者拨打66099999咨询,与我们一起探讨这种创业思路。  
记者 程洁

## 拿什么犒劳你,高考完的孩子们

又到了一年一度的高考季,面对撕碎试题“欢送”高考,尽情狂欢的孩子们,这个暑假该如何度过?是邀约几位同学远游一番,还是宅在家中慢享假日的悠闲?

去年刚上大学的小林对学弟、学妹的建议是:“在假期中,最好是把大学的各种用品系统采购好。”记者在苏宁电器了解到,本周末,苏宁也为刚参加完高考的准大学生展开以“考完乐”为主题的促销,高考完的鞋子们,为自己换一个心仪的手机算是犒劳刚高考完的自己吧。

## 凭准考证,购智能手机满1000元省100元

本周末,苏宁除为学生们放量销售小米手机、iPhone4S等市面上的一线热销机型外,还考虑到众多学生消费群体需求,重点推广超过10款千元级别智能手机

产品,同时还有数百元不等的话费补贴送出,让购机款直接转换为话费。其中拥有3.5寸屏和Android智能操作系统的联想A60,在预存600元话费后优惠购机款仅499元。活动期间,苏宁还有更多整场活动优惠,凭学生证或准考证,购买合资智能手机即享满1000元省100元;国产智能手机满500元还可省50元,买多数型号还有内存卡、音乐耳机、蓝牙耳机等礼品相送。与此同时,苏宁还展开现场组团活动,参团购买指定机型还有买6送5等活动。

## 想学摄影技术,周末体验E-M5

学习好摄影技术定会让你的大学生活更加多姿多彩。本周末,本报和苏宁数码一起举办的苏宁摄影大讲堂正式开课了。来自奥林巴斯E-M5真机供消费者体验,

在为大家教授摄影技巧的同时体验微单的别样风采。作为首款可以与中高端单反相机媲美的微单产品,E-M5是诸多奥林巴斯粉丝盼望的新品。同时现场开展试拍活动,参与的消费者还将有机会获得移动硬盘等礼品。消费者只需拨打本报记者周兵电话18623373899,即可于6月10日下午2点,前往解放碑英利国际芭菲盛宴参加本次活动。

## ●相关链接

### 购PRADA Phone有望得香水

自PRADA Phone3.0登陆以来,凭借其时尚奢华的卓越品质一举获得了来自国内消费者的热烈追捧。记者从苏宁电器了解到,目前重庆地区苏宁门店已经全面到货并以现货发售,上市价为4999元。现在购买PRADA Phone的消费者即有机会获得PRADA琥珀美人香洗发水。

本周末免费学摄影,体验E-M5  
报名电话:  
18623373899

## 彩电大屏大优惠 小龙坎国美周年庆送好礼

随着欧洲杯的临近,不少球迷也积极的张罗着“战备”工作,除了啤酒、零食外,拥有一台大屏幕、色彩鲜艳、不拖尾的平板电视更是成为工作的重中之重。

据悉,为了满足球迷朋友的需求,国美电器特从即日起到6月10日开展“3D视界杯”活动,购买大屏彩电有更多的优惠。

同时国美电器沙坪坝小龙坎店也将启动周年庆活动,多品类商品大幅让利,回馈消费者。

## 3D视界杯 大屏大优惠

据国美相关负责人介绍,在活动期间,购买彩电满1000元降100元,以此类推,上不封顶。

其中三洋、索尼、三星夏普等多个品牌大屏彩电齐聚卖场,优惠持续升级。

除了四倍速拒绝拖尾,网络智能可以让球迷们边看边侃,可谓是看球赛、上网、发微博一个的都不少,让大家能获得更多朋友即时分享欧洲杯的精彩瞬间。

此外,购买52英寸以上电视还可以加送三洋32英寸液晶电视。

## 买电视最高省1000元

在2012年6月9日至2012年6月11日,国美沙坪坝小龙坎店周年庆即将启动。

购彩电单件满1000元,送100元现金卡,最高送1000元。购空调单件满1000元送200元现金卡,最高送1000元。购冰箱、洗衣机单件满1000元,送100元现金卡,最高送800元。购彩电、空调单件满2000元,送挂烫机,满3000元送豆浆机,满5000元送微波炉。

## 周年庆好礼送不停

此外,顾客在沙坪坝小龙坎店购买空调、彩电、冰箱、洗衣机、厨房电器及小家电三个品类以上(含三个)的商品,且单件商品在1500元以上(含1500元),累计金额满9000元即可送19英寸液晶一台,累计金额满15800元送32英寸液晶一台。

购厨卫套餐,小家电,数码,手机单件满额也有多种精美礼品相送。

同时老顾客凭在国美电器2012年以前的购物发票,在活动期间再次购单价1000元以上空调、彩电、冰箱、洗衣机、厨房电器及3C产品,或者单价500元以上小家电商品即可送抱枕被。

本版稿件除署名外均由记者 邓国强 周兵 采写

## 互动欧洲杯 竞猜赢大奖

作为除奥运会、世界杯外最受体育观众,特别是足球迷关注的大型体育赛事之一,当四年一届的欧洲杯拉开战幕时,只看欧洲杯怎能过瘾?为了让用户与欧洲杯亲密互动,近期,重庆有线在高清互动平台“欧洲杯”互动点播专区将全新上线欧洲杯互动竞猜栏目《TV+竞彩欧洲杯》。

据了解,该专区不仅有互动

竞猜栏目,还包含了全程赛况、资讯热点、精彩集锦等一站式“欧洲杯”观看解决方案。而想要参与竞猜,只要是高清互动3.0界面的用户,就能通过互动点播平台“欧洲杯专区”的有奖竞猜栏目,在线对欧洲杯相应比赛的胜负结果进行投票竞猜。

总共19场竞猜,小组赛阶段,用户可选择“胜、负、平”三种竞猜

结果;淘汰赛阶段,用户可选择“胜、负”两种竞猜结果。竞猜时,除选择胜负结果之外,还需填写手机号码,以便中奖联系。除了每场竞猜正确的前500名用户均可获得由重庆有线提供的TV+点播套餐(高清版)1个月免费体验,重庆有线将从所有竞猜正确的用户中抽取1名幸运观众,每场送出创维电视一体机大奖。 记者 杨渝

## “洗衣婆”校园洗衣洗成百万富翁 每年新生入学自助洗衣需求大 加盟校园“洗衣婆”大有“钱”景



重庆某校园自助洗衣房实景拍摄

每年大学新生入学后最头疼的就是洗衣问题。学校阳台小,不方便晒洗衣服,洗好的衣服也不容易干,到了梅雨季节,衣服还会有一股怪怪的味道。由重庆光伏科技发展有限公司推出的校园连锁自助洗衣房的出现可谓为学生解燃眉之急,每个学生一个星期只需要花费5元钱就可以洗一个星期的衣服。省钱又轻松,何乐而不为。

笔者在采访自助洗衣行业领跑者TCL商用洗衣机全国总经销——重庆

光伏科技发展有限公司王定坤董事长时,他介绍说:针对校园需求,推出的符合校园投资特色的“洗衣婆”半自助式洗衣吧加盟连锁项目,因其准入门槛低,收益率高,操作模式成熟等特点,投资者趋之若鹜。通过几年的成功市场培育、推广及经营运作,重庆校园消费群体的自助消费习惯已非常成熟。

针对校园洗衣项目的前景,业内资深专家陈军先生认为,其前景优势巨大:1.作为校园经济的一部分,独家承

包经营,具有垄断性;2.承包收益稳定,顾客群体固定;3.承包回报率,洗衣需求不可回避,学生群体拥有强大的消费能力;4.项目承包周期长,波动性小,风险极低;5.学校资源稀缺性决定了项目的可贵性,抢先者赢;6.低门槛:准入门槛低,承包者自由控制投入额度。

加盟连锁自助洗衣项目的市场回报更是惊人:以学生人数1万人的学校为例,按每人一周一次洗衣频率为准,每次洗衣收费5元,学校通常按10月/

年计算,全年收入总计在200万元,5年收入总计就可高达1000万元。除去承包期内支出项目,场地租金、管理费、水电费、人工费、杂支等,各项费用合计控制在收入总额的50%以内,年净利润高达100万,5年净利润总计就是500万。

2012年新一批大学生即将入住,市场需求不容小觑。为了让更多投资者能够充分了解该项目,现已开通咨询热线023-68620055或18623580199,将有专家为您全面解答、咨询该加盟项目。

公司地址:重庆市高新区科园一路渝高广场F座20楼  
(本广告仅供参考,不做承包回报承诺)