

“重庆能养活2000家便利店”

罗森、十多铺等便利店在渝数量过百,7-11也有意进驻

张诚是个资深球迷,5月20日欧冠决赛那天,他跟朋友相约在家里看球。看到凌晨三点多比赛中场休息时,几个兄弟伙都喊有点饿,家里也没什么吃的,小张下楼晃悠一圈后无奈的发现,小卖部、餐馆全都关门了。

“怎么就没有一家24小时营业的店铺呢,哪怕是买点泡面饼干充充饥也好呀!”

其实,张诚这个需求,目前在重庆不少地方都能得到满足,那就是近来正发展得风生水起的24小时营业便利店。两年前,随着本土连锁企业十分利旗下便利品牌十多铺、成都连锁巨头互惠便利店以及全球第二大便利店连锁企业罗森的先后开业,重庆市民终于迎来了自己的“便利店时代”。



便利店最受年轻白领的青睐 记者 李凤 摄



山中让司

年轻白领最爱便利店

“我是一个独居的上班族,早上为了多睡一会儿,早饭一般都会在外面解决。之前一直是吃路边摊上的稀饭馒头,但终究还是不卫生。自从楼下开了罗森后,我的早饭晚饭基本上都在这里解决。”家住富力海洋广场的唐小姐说。“有时候下班累了不想自己做饭,也会在便利店买个便当盒饭或者意大利面就搞定。”

在罗森便利店里,记者看到除了休闲零食以外,包子、豆浆、关东煮、各式口味的便当盒饭以及意大利面等即食性食品占据了大部分显眼位置。“早上8点多钟左右,是上班族买早点的高峰,有时候我们三个同事一起都忙不过来。”罗森超市的营业员告诉记者。

据罗森和十多铺的统计数据表示,由于上班忙、下班累,目前经常到便利店消费的还是以20几岁到30几岁的年轻白领群体为主。

旁边开罗森,夫妻店“压力山大”

对于便利店的大举兴起,原

来星罗密布于各个社区的传统“夫妻店”有何反应?谈到这个问题,洋河体育场附近的“金地超市”老板娘直皱眉,她说:“自从旁边开了一家罗森,我们的生意就开始下滑。”

那么便利店和“夫妻店”究竟有何差别呢?记者为此随机采访了一些市民。市民胡伟说:“同样是一瓶农夫山泉,金地超市那边卖2块,罗森卖1块5,还是冰的。你说我在哪家买?”而市民任小姐则表示,更喜欢便利店里干净整洁的环境,以及经常换着花样的甜品和便当。

对于便利店跟“夫妻店”之间的PK,罗森重庆总经理山中让司先生认为是赢在了“品质”。他说,日本人做事严谨,在罗森是得到了完全展现的:饭团大米只选用跟日本大米口感相似的东北米,便当和糕点都是在陶然居、沁园等知名企业定做的,熬点里每一串实物从配料的成分到烹饪时间,以及店里产品的陈列,罗森都是有着一套完整的标准的。而所有这些都是为了让市民在每家罗森都得到同样高

品质的消费体验。

此外,规范批量的进货渠道,也带给像罗森、十多铺这样品牌连锁便利店更优惠的产品价格以及更有保证的产品品质。

便利店12点后基本不盈利

24小时便利店,虽然目前来看赢得了市民的认可。但其背后的经营难度却远远高于普通超市。营业员必须三班倒,店里照明设施特别是冷藏冰柜通宵达旦的开启带来的巨额电费单,都是额外的成本投入。

从罗森和十多铺方面统计的数据显示,虽然是24小时营业,但是真正支撑便利店生存的还是早上七八点以后到晚上12点左右的时间段。十分利商行连锁公司总经理李政纲甚至说,12点以后的到店客人很少,所产生的销售有时候连维持基本的人力电费店租都不够。“但是,哪怕只有一个客人有需要,我们也会坚持通宵。这才对得起‘便利店’这个称号,也才能树立起市民对便利店这个行业的信赖。”

看“夫妻店”和便利店的未来

而围绕“便利”这一大前提,很多便利店都开设了水电费缴纳、电话费游戏卡充值、订机票、复印、免费热开水、开放卫生间等配套服务,十多铺甚至可以帮楼上业主代收快递,罗森也表示计划在店里开设WIFI。

不过由于目前重庆的便利店都还没有提供送货上门的服务,

也没有烟草销售,而这是很多市民夜间消费的主要方式和产品,所以这一块也成为“夫妻店”最具竞争力的长板。但是从长远来看,“夫妻店”由于货品、质量以及服务等方面的欠缺性,在欧美、日本、中国上海等地早就消失殆尽,被便利店完全取代,重庆今后也会朝着这个方向发展。

重庆便利店尚处“幼儿园”阶段

经过两年的发展,目前十多铺店面数量已达到22家,而罗森则在刚刚过去的5月底冲破了“50”大关,加上成都过来的互惠便利店,以及西购、易购、易购等零散品牌,重庆便利店数量已经过百。

即便如此,十分利连锁总经理李政纲却认为:重庆便利行业还处于“幼儿园”阶段。

他说,重庆的便利店行业不但起步晚,规模数量其实也远远不够。抛开日本美国等便利店发达国家不说,就国内上海广州等城市便利店的兴起起码都比重庆早10年。数量规模方面,在台湾,光7-11就有400多家,日本光罗森也有1万多家,上海各式各样的便利店加起来也有4000多家,现在重庆的便利店数量完全是小儿科。

不过,重庆市零售商协会秘书长李卫星却对重庆便利行业未来发展空间和潜力都相当看好。罗森重庆地区副总经理杨志浩也说,根据国际上惯用的“3000~5000有效消费人群就可支撑一个便利店”的规则推算,未来重庆便利店数量达到2000~3000家完全不成问题。可能也正是由于这个原因,世界零售巨头7-11也有意明年进驻重庆。

看到这么受欢迎的便利店在大街小巷里蔓延开来,好多市

民都在期盼自家楼下也尽快开一家。其中也不乏有商业意识的市民会想:这样的店能不能加盟,让自己也做做东家?

对于这个问题,我们专程咨询了罗森和十分利公司的相关负责人。罗森重庆副总经理杨志浩说,从美国日本等便利行业发达的国家地区经验来看,成熟阶段的便利店行业加盟部分和品牌公司自营部分比例一般是7:3,也就是说加盟部分要远远超过自营。当然,但这样的前提是,这个品牌在当地已经深深的扎根,业绩良好,并且有一套完善的适合当地的加盟管理体系。“等到时机成熟,罗森便利连锁的大门会向感兴趣的市民敞开的。”杨志浩说。

而十分利总经理李政纲也说,再过两年,十多铺会首先面向公司内部员工接受加盟。随后,普通市民如果感兴趣,只需要20万左右的启动资金,也可以轻松拥有一间属于自己的便利店。

这20万当中,只有几万元是加盟费,其余的便是保证金、店铺租金、店面装修等开店筹备费用,而且一旦加盟,产品、设备、人员培训、技术、管理制度等各方面,加盟者都无须操心,全部由总公司全权支持。

记者 李凤

桑蚕丝衣服150元 苏杭丝绸展最后两天 价格优惠还有好礼送

2012苏杭丝绸博览会

因穿着舒适,一直以来丝绸服饰都倍受推崇,但价格却一直居高不下。目前正在重庆陈家坪会展中心进行的2012苏杭丝绸服饰展,就展出了上千个款式的丝绸产品,不仅品种多样,价格还实惠。

记者在现场看到,会聚精品丝绸展区的市民众多,今夏丝绸服饰受到热烈追捧。不少参展商还带来了许多顶级的丝绸制品,香云纱就是用一种名为薯莨的植物的汁水浸染的,因为价格高,在古代曾有“软黄金”的美誉。杭州伟达、凯地、古丝路等百家丝绸企业全面开展厂家直销,价格特惠酬宾。“水袖”桑蚕丝女式上衣原价468现价150元,“江南丝忆”桑蚕丝连衣裙原价

1580现价470元,“丝辉印月”织锦缎女上衣原价478现价218元,“奥克狐狸”烫金三丝光棉男衬衣原价1580现价380元。购物还有好礼相送,特价1480元的派居牛皮凉席,送牛皮枕套一对。同时组委会承诺,在展会期间所购商品如有质量问题均可退换。

此次苏杭丝绸展将在本周末结束,有兴趣的市民赶快去抢购吧! 记者 张著

清凉夏日,享受健康和清新空气



盛夏来临,空调成了人们日常生活的必需品。然而,空调在使用一段时间后,会出现霉味、怪味,由于空调内部灰尘的增多,也会导致制冷效果和出风量下降,增加耗电量。人长期呆在空调房里会患空调综合征(如头晕、乏力等),俗称“空调病”,这些都是过滤网、散热器等部位污垢堵塞、大量细菌滋生所造成的。所以空调一定要定期清洗!

目前,大多数人对空调的清洗仅停留在清洗过滤网和外壳上,不进行冷凝器和蒸发器的清洗,而这两部分恰恰是空调灰尘堵塞最严重的部位。细菌大多藏在空调蒸发器和冷凝器的翅片缝隙深处,而翅片是用0.15毫米的铝片制成,经不起碰撞及腐蚀。以前人们很难处理这个难题,自己清洗,如何才能洗得干净、彻底?现在,只需一瓶完美空调泡沫清洁剂,一切问题便可迎刃而解。



完美空调泡沫清洁剂是一款专门为空调除垢抑菌而设计的清洁剂,它采用了德国先进技术进行制造,而且荣获德国总统绿色化学奖。它能有效去除空调蒸发器翅片上的油腻污垢,分散固体粉尘,消除异味,防霉抗藻,保持空气清新,并在空调蒸发器的翅片上形成保护膜,防止滤光板和金属框被腐蚀,延长空调使用寿命。使用方法环保安全,清洗效果显著,能帮您省下每一分不应该花的钱。淡淡的青苹果香味,能让室内的空气清新自然。

天友核桃花生奶12年,第八期获奖征文出炉!

“天友核桃花生奶12年”有奖征文和晒图活动,第八期获奖征文已经出炉。最终会评出“核花美文奖12人”和“核花美图奖”50人,入围作品将获得心动大奖。获奖征文都将陆续在本报上刊登,晒图作品将于6月中旬进行投票。

祝“天友核桃花生奶十二岁”生日快乐

重庆时报的叔叔及阿姨:你们好!我是一名高二学生,平时最

喜欢看的就是重庆时报,4月16日看到了“天友核桃花生奶十二年”的有奖征文报道,心情异常兴奋,在不知不觉的岁月中天友核桃花生奶已默默的翻过十二个春秋,我念念不忘这十二年的光阴,它犹如过往的烟云,牢记在我心中,时时刻刻梦回着天友核桃花生奶的美好味道,回想起自己第一次喝天友核桃花生奶开始,就被它那纯正的美味,丰富的营养,可靠的品质所深深的吸引。自

从天友核桃花生奶开始生产,我就一直喝到现在,直言不讳地说:天友核桃花生奶,它是我钟爱的奶。所以我衷心的向天友乳业股份有限公司的叔叔阿姨们道一声谢谢你们了!文/小读者万蕊伶

活动网站:
橙网(www.chengw.com)
美食活动专区
活动邮箱:
jiangna113@163.com